



RIBBON SYSTEM

お客様と「つながる」新システム！

RIBBON SYSTEM

大切なお客様の顧客管理が簡単に出来る！

ハガキやショートメールをストーリー的に自動で発送代行！

ガソリンスタンド業界のみならず、あらゆる 小売りサービスで課題となっている「顧客管理」

どんなに優れたシステムでも
どれだけデータが蓄積されても

結局、**上手く活用できない**

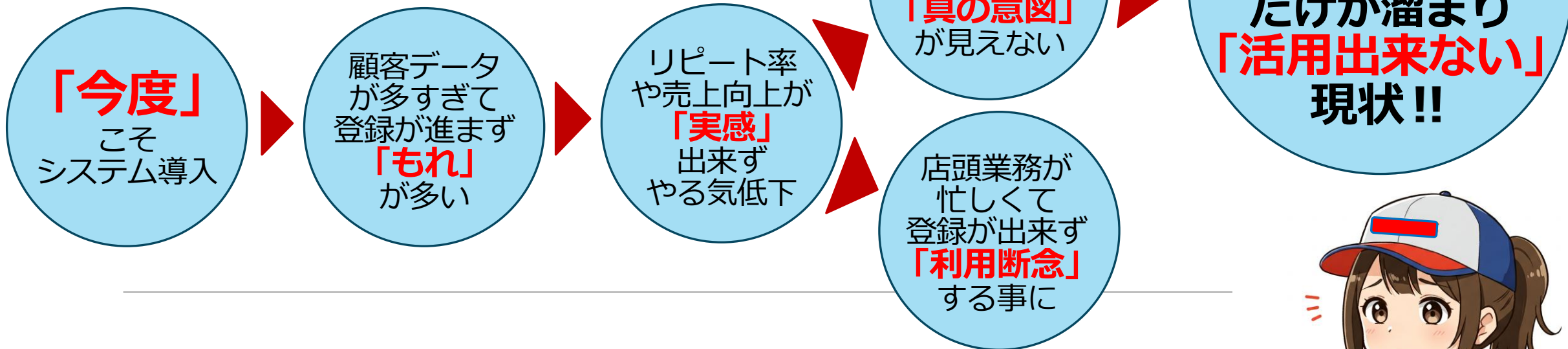
ほとんどの企業が陥る現状！

日頃の業務でも
いっぱいいっぱい
なのに…
ハガキ出したり
なんて絶対ムリ

現場のホンネ



問題点！



データ登録が滞るから、システム活用もハガキ発送も出来ない！



RIBBONシステムの「右肩上がり」スパイラル！



経営者視点
費用対効果が
高く売上向上が
見込めるね！

自分達が
声をかけ
なくても
売れた
成功体験

だったら
油外販売の履歴は
きちんと
登録しといた方が
いいねと
全員で実感



店長視点
自店の傾向を
把握出来て
スタッフ負担
軽減、業務
効率改善が
期待出来ます



スタッフ視点
声かけ、入力業務で
徒労感を味わうこと
なく受注出来るわ

RIBBONシステムは、特別なスキルや知識を必要とせず
「店長の直感」「経営者の思惑」どおりに
課題を解決してくれるサービスです！

まずは
ハガキを
送って
みる

お客様が
リピート
して買って
くれる！

★まずは、管理したい項目を選択して！



お礼状 ⇒ 6カ月点検 ⇒ 法定1年点検 ⇒ 車検6カ月前 ⇒ 車検3カ月前



お礼状 ⇒ 6カ月点検 ⇒ 再施工案内



そろそろオイル交換です！
タイヤ無料点検実施中！

様々なストーリーレターをお客様毎に
細分化して自動で日々発送します！！

QRコードをデザインに入れて
スマホでサイトに遷移誘導！！

●ストーリーサイクル、回数、発送時期をご希望通り設定します

ハガキは、**312種類**の
ベースデザインから選び放題
もちろん**オリジナルのデザイン**も承ります

貴店の上位客様
のみにセグメント
発送するので

効果絶大！



さらに、キャンペーン案内などスポット発送も簡単に依頼出来ます！！

※ベースデザイン以外をご要望の場合、校正費用がかかります

同時配信サービス

FAX or 入力フォームからのご依頼で...

自動で
同時発送

アナログとデジタル
双方向から
アプローチします！

SMS

- ・配信費用はハガキ発送費222円(税抜)に含まれています。
- ・配信時間は**正午(午後12時)固定**です。
- ・SMSの文章は固定です。(販促内容毎)

山エス石油からのお知らせ

松井 由加様

もうすぐコーティング再施工の時期です。

連絡先
0834-26-0005
配信解除
<https://lp.rbbn.jp/u/2pUgizA>

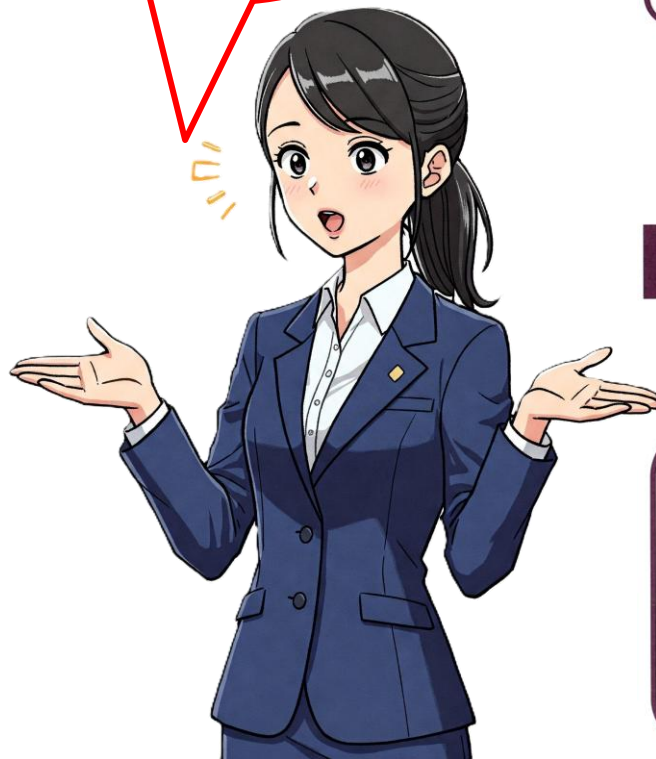
山エス石油からのお知らせ

松井 由加様

この度は車検のご利用ありがとうございました。

連絡先
0834-26-0005
配信解除
https://lp.rbbn.jp/u/aVs5z_w

RIBBON
システムは、
ハガキと同時に
**ショート
メール SMS**
も自動配信
されます！



オプション

LPのご紹介

実際の画面▶

オプション機能として、
通常の配信の内容に加え、自社ホームページや予約サイトなどの
遷移先のURLを挿入することが可能です。

松井 由加様

山口石油からのお知らせ

詳細はこちら
<https://lp.rbbn.jp/u/2pUgizA>

連絡先
0834-260005

配信解除
https://lp.rbbn.jp/u/aVs5z_w

届いたSMS内のURLを
タップすると、
お届けするハガキと
同じデザインが表示されます。

アクセス用バナーのご用意もございます。
バナーは**2つまで**設定可能です。(以降要見積)
ショートメールからすぐに
ご予約サイトなどへの誘導が可能です。
バナーは**11種類**の中からお選びいただけます。

SMSの有料プラン

※**3つ**以降のバナー設置希望で別途見積りさせていただきます。
※1通 132文字までの文字数は無料ですが、それ以上は有料になり
ご希望される文字数によって価格が異なります。 ※要相談
(※注意)半角、全角、記号は1文字になり、改行は2文字計算となります。
また、配信先、配信元、配信停止案内は、法律上記載が定められております。

配信停止について

SMSの配信については、メール内のリンクより
お客様で自由に配信停止を行うことが可能です。
配信解除後は、ハガキのみお客様へ発送されることとなります。

SMS配信中止申込

SMS配信中止をご希望の方は下記にチェックを入れて送信して
下さい。

【注意事項】「車検切れ前のお知らせ」も停止となります。

☐ SMS配信を中止する

送信

車検証名義

内部メモ

▲申込後は、RIBBONシステム該当
ユーザー内の「内部メモ」に、配信停止
された旨の記録が確認出来ます。

2024/08/22 10:08:51 にユーザーからSMS配信中止の申込
がありました。





例) 作業報告書など

ハガキ発送に
関係のない
情報も要望通り
カスタマイズ
出来ます!!

専用
FAX番号



RIBBON
SYSTEM

「他システムから抽出したExcelデータ」を RIBBONシステムに「アップロード」も可能！

※「FAX」も「都度入力」も煩わしいと感じる場合は、月に1~2回のデータアップロードで、業務効率UP！

※その日に実施した、購買データの中で送りたいリストだけを記入して
FAXするだけの「目からウロコ」の簡単業務！またはデータ入力でもOK！



もちろん
データ入力でもOK！
FAX または **入力**
どちらでも選択可

※やりやすい方で



お客様は顧客管理システムそのものでリピート購入するわけではなく

**「買ったことがあるあのお店」から
「ハガキ案内がきちんと届く」**

ことに安心や信頼を持って、次の来店につながるのです！

※データ登録から、ハガキ・SMS通知まで全て代行します。

※貴店の上位客様だけしっかり登録して、生涯お付き合いいただけるように関係性を確立出来ます。



YAMAGUCHI SS SERVICE

山口エスエスサービス

初期導入費用 **0 円** !

RIBBONシステムの**月額費用**は、

スタンダードプラン
月額

たったの

11,000円 (税別)

+

ハガキ発送代行費用

← 全て込みで

1通 222円 (税別)

- 郵送代(切手代)
- ハガキ表裏印刷費(ハガキ紙代含)
- ショートメッセージ送信費
- 持ち込み費(郵便局)
- データ変換(加工・変更等)
- デザイン費(規定デザイン内)



※部分活用したい場合には、ライトプラン 6,000円/月額!

222円が高いのか安いのかは、次のページへ⇒

20XX年～2025年
導入実績
200社

ご利用事例

～2025年現在
解約率4%

オイル交換 A社



2023年

2店舗 × オイル交換 平均60台 = 120台
平均単価 4,800円 × 120台 = ⑤576,000円

単月ハガキ発送枚数平均 120枚
120枚 × 222円 = 26,640円

12カ月経過 ⇒

リピート率
40% ⇒ 68%

2024年

2店舗 × オイル交換 平均85台 = 170台
平均単価 5,800円 × 170台 = 986,000円
- ⑤576,000円

+410,000円!!

単月ハガキ発送枚数平均 170枚
170枚 × 222円 = 37,740円

37,740円の
ハガキ費用で
41万円増収/月!

コーティング B社



2022年

12店舗 × コーティング 平均9台 = 108台
平均単価 18,000円 × 108台 = ⑥1,944,000円

単月ハガキ発送枚数平均 130枚(年約2回)
130枚 × 222円 = 28,860円

24カ月経過 ⇒

リピート率
36% ⇒ 79%

2024年

12店舗 × コーティング 平均28台 = 336台
平均単価 26,000円 × 336台 = 8,736,000円
- ⑥1,944,000円

+6,792,000円!!

単月ハガキ発送枚数平均 700枚
700枚 × 222円 = 155,400円

155,400円の
ハガキ費用で
679万円増収/月!

車検実施 C社



2020年

20店舗 × 車検 平均8台 = 160台
平均単価 23,000円 × 160台 = ③3,680,000円

単月ハガキ発送枚数平均 420枚(年約3回)
420枚 × 222円 = 93,240円

48カ月経過 ⇒

リピート率
12% ⇒ 62%

2024年

20店舗 × 車検平均27台 = 540台
平均単価 38,000円 × 540台 = 20,520,000円
- ③3,680,000円

+16,840,000円!!

単月ハガキ発送枚数平均 1,580枚
1,580枚 × 222円 = 350,760円

350,760円の
ハガキ費用で
1,684万円増収/月!

★システム利用料+発送費用を支払っても、あまりある実績がたたき出せます!

ハガキ表面に
料金後納郵便と
貴店の店舗情報が
印字されてます！

初期登録で
運用開始
直後から即
DM発送!

車検やコーティング
などの過去データを
導入時に一括登録
することが
出来ます！

顧客データ一括登録費用 ※1データ(税抜)	データ件数	単価
	～500	120
	～1,000	80
	～2,500	40
	～5,000	30
	～7,500	20
	～10,000	15
	10,001～	10

※過去データ一括登録は初回のみ別途費用がかかります。

あなたのお店の顧客管理状況チェックリスト

- | | ✓ check |
|---------------------------|--------------------------|
| ■ 全油外共通の顧客管理ツールを導入していない | ☐ |
| ■ 対象顧客のデータを多忙過ぎて登録が出来てない | ☐ |
| ■ データを利用して店頭接客が上手く出来ていない | ☐ |
| ■ 一部のスタッフだけが理解してデータ登録している | ☐ |
| ■ システムからリピートの効果測定が出来ていない | ☐ |
| ■ システム活用による売上向上は果たせていない | ☐ |

1つでも「✓ check」があれば「リボンシステム」は必要です！

おさらい

- 顧客管理、リピーター収益は大事だと思っている
- すでにシステムを導入していて様々なリストがある
- データはあっても、うまく活用できていない

この3つがあてはまれば、必ずRIBBONシステムが役立ちます。

今すぐ導入を！

もし効果がないと判断されたら、RIBBONシステムは
すぐにクビ(契約解除)にして下さい！

ぜひ 1 度お試しください！



ご質問、ご相談、お問い合わせは、こちらからお気軽に！！

※RIBBONシステムご利用契約期間は1年間になります。

